



+

**WIR SUCHEN
MITARBEITER
MIT PROFIL.**

Per sofort oder nach Vereinbarung, suchen wir Sie im:

Verkauf Aussendienst – Region Deutschschweiz (m/w)

mobil Kunststoffprofile AG, Ihr Lösungspartner mit Profil.

Entwicklung und Herstellung von Kunststoffprofilen stehen im Mittelpunkt unserer Arbeit bei der mobil Kunststoffprofile AG. Kompromisslos kundenorientiert, bieten wir genau jene Profile, die für den gewünschten Einsatzzweck den grössten Mehrwert bringen. Dafür setzen wir uns intensiv mit jedem Arbeitsbereich und den Anforderungen auseinander. Das Ergebnis sind Profile und Dichtungen, die zielgenau auf die Bedürfnisse der Auftraggeber zugeschnitten sind.

Ihr Aufgabenbereich

- Gewährleistung professioneller Kundenbetreuung zur Steigerung der Kundenzufriedenheit und Vertiefung bestehender Kundenbeziehungen
- Erreichen von Umsatzzielen, Steigerung der bestehenden Kundenpotentiale
- Gewinnung von neuen Kunden
- Beratung von Kunden in der Deutschschweiz in den Branchen Sonnenschutz, Tür und Tor und Fassadenbau
- Selbständige Planung der Kundenbesuche
- Führen von Verkaufsgesprächen mit selbständiger Vertragsverhandlung

Unsere Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung, idealerweise im Bereich Kunststofftechnik oder kaufmännische Ausbildung mit Erfahrung im technischen Bereich
- Technisches Verständnis und Kenntnisse in der Kunststoffverarbeitung, von Vorteil in der Kunststoffextrusion
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst, idealerweise in der Kunststoffindustrie
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch (Muttersprache), sowie in Englisch in Wort und Schrift sind erforderlich, Französischkenntnisse von Vorteil
- Fundierte Kenntnisse von MS Office
- Hohe Erfolgsorientierung und Abschlussicherheit sowie die Fähigkeit, Win-Win-Situationen zu schaffen und langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen aufzubauen
- Fundierte Erfahrung im technischen Vertrieb, Vertrautheit mit modernen Vertriebsmethoden und Gesprächstechniken sowie die Fähigkeit, komplexe Produkte und Dienstleistungen verständlich zu erklären
- Führerschein der Klasse B
- Team- und Lösungsorientiert, unternehmerisches Denken und positive Grundeinstellung

- Hohes Mass an Selbst- und Zeitmanagement, sowie Flexibilität und Belastbarkeit
- Strukturierte, zielorientierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstarke, offene und empathische Persönlichkeit

Wir bieten

- Vertrauen ist für uns das Wichtigste. Wir vertrauen auf Ihre Fähigkeiten und ermöglichen Ihnen viele Gestaltungsräume
- spannende, herausfordernde Aufgaben in einem Unternehmen mit Tradition und digitalem Spirit
- attraktive Anstellungsbedingungen und Möglichkeiten der beruflichen Weiterentwicklung
- eine werteorientierte Unternehmenskultur (Kundenorientierung, Vertrauen, Respekt und Integrität)
- Kollegiales und motiviertes Team
- Das Leistungsangebot umfasst Bonusstrukturen, Firmenwagen und Spesenerstattung

Sind Sie interessiert?

Interessante und vielseitige Aufgaben in einem professionellen Arbeitsumfeld mit modernen Hilfsmitteln warten auf Sie. Eine seriöse Einführung in Ihr Aufgabengebiet ist uns wichtig. Ein motiviertes und engagiertes Team erwartet Sie. Erste Auskünfte erteilt Ihnen gerne Frau Momo Lang, Telefon +41 (0)71 747 81 86.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an personal@mobil-ksp.ch.