



+

**WIR SUCHEN  
MITARBEITER  
MIT PROFIL.**

Per sofort oder nach Vereinbarung, suchen wir Sie im:

## **Verkauf Aussendienst – Region Schweiz / Frankreich (m/w)**

### **mobil Kunststoffprofile AG, Ihr Lösungspartner mit Profil.**

Entwicklung und Herstellung von Kunststoffprofilen stehen im Mittelpunkt unserer Arbeit bei der mobil Kunststoffprofile AG. Kompromisslos kundenorientiert, bieten wir genau jene Profile, die für den gewünschten Einsatzzweck den grössten Mehrwert bringen. Dafür setzen wir uns intensiv mit jedem Arbeitsbereich und den Anforderungen auseinander. Das Ergebnis sind Profile und Dichtungen, die zielgenau auf die Bedürfnisse der Auftraggeber zugeschnitten sind.

### **Ihr Aufgabenbereich**

- Gewährleistung professioneller Kundenbetreuung zur Steigerung der Kundenzufriedenheit und Vertiefung bestehender Kundenbeziehungen
- Erreichen von Umsatzzielen, Steigerung der bestehenden Kundenpotentiale
- Gewinnung von neuen Kunden
- Beratung von Kunden in der Schweiz sowie in Benelux und Frankreich in den Branchen Sonnenschutz, Tür und Tor und Fassadenbau
- Selbständige Planung der Kundenbesuche
- Führen von Verkaufsgesprächen mit selbständiger Vertragsverhandlung

### **Unsere Anforderungen**

- Technisches Verständnis und Kenntnisse in der Kunststoffverarbeitung, von Vorteil in der Kunststoffextrusion
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst, idealerweise in der Kunststoffindustrie
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch, Französisch C1 und von Vorteil Englisch und Italienisch B2
- Fundierte Kenntnisse von MS Office
- Hohe Erfolgsorientierung und Abschlussicherheit sowie die Fähigkeit, Win-Win-Situationen zu schaffen und langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen aufzubauen
- Fundierte Erfahrung im technischen Vertrieb, Vertrautheit mit modernen Vertriebsmethoden und Gesprächstechniken sowie die Fähigkeit, komplexe Produkte und Dienstleistungen verständlich zu erklären
- Bereitschaft zu regelmässigen Dienstreisen im In- und Ausland
- Wohnort im Mittelland, Nordwestschweiz
- Führerschein der Klasse B

### **Wir bieten**

- Vertrauen ist für uns das Wichtigste. Wir vertrauen auf Ihre Fähigkeiten und ermöglichen Ihnen viele Gestaltungsräume
- spannende, herausfordernde Aufgaben in einem Unternehmen mit Tradition und digitalem Spirit
- attraktive Anstellungsbedingungen und Möglichkeiten der beruflichen Weiterentwicklung
- eine wertorientierte Unternehmenskultur (Kundenorientierung, Vertrauen, Respekt und Integrität)
- Kollegiales und motiviertes Team
- Das Leistungsangebot umfasst Bonusstrukturen, Firmenwagen und Spesenerstattung

### **Sind Sie interessiert?**

Interessante und vielseitige Aufgaben in einem professionellen Arbeitsumfeld mit modernen Hilfsmitteln warten auf Sie. Eine seriöse Einführung in Ihr Aufgabengebiet ist uns wichtig. Ein motiviertes und engagiertes Team erwartet Sie. Erste Auskünfte erteilt Ihnen gerne Frau Momo Lang, Telefon +41 (0)71 747 81 86.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [personal@mobil-ksp.ch](mailto:personal@mobil-ksp.ch) oder an die untenstehende Adresse.